

Programa de Acreditación Agentes de Ventas de Seguros (Seguros Generales)

Contenidos Programa de acreditación de agentes de venta de seguros:

1. **Origen de los Seguros:** Historia del seguro, Contexto y Conceptos
2. **Tipos de Seguros: Seguros Vida y Seguros Generales:** Elementos básicos, Clasificación de los Seguros.
3. **Funcionamiento del Mercado Asegurador:** Cómo funciona, Elementos que lo componen, entidades reguladoras.
4. **Normativa de los Seguros.**
5. **Conducta de Mercado:** Definiciones, obligaciones y Pilares de conducta de mercado.
6. **Suscripción de Seguros:** Conceptos básicos, factores de evaluación de riesgo.
7. **Seguros Generales: Principales Ramos (productos y coberturas).**
 - i. Seguros de Vehículos (Daños Propios y RC)
 - ii. Seguros de Incendio y adicionales.
 - iii. Seguros de Transporte.
 - iv. Seguro de Responsabilidad civil.
 - v. Seguros de Ingeniería
 - vi. Otros seguros: Cesantía, Garantía y Crédito, SOAP, Robo.